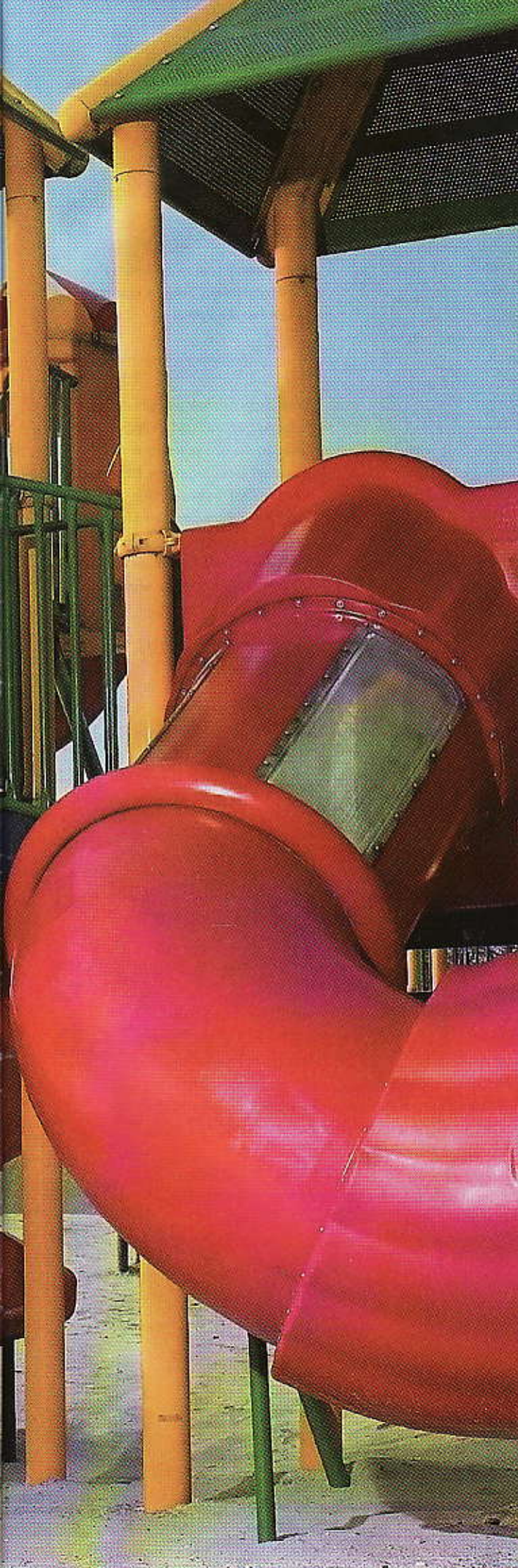


DE ZAAK OP DE WERKVLOER





TEKST: WOUTER EN ANDER; FOTO: MICHEL CAMPEENS

PASPOORT

Bedrijf Speelstad De Ruiter, Wiermerven
Ondernemer José Korteschiel
Sinds 1994
Lid van De Zaak 2003
Werknemers 9
Web www.speelstad.nl

“H et is echt een kick als je zo hard groeit.”

Aan het woord is ondernemer José Korteschiel van Speelstad De Ruiter. “In de dertien jaar dat we bestaan, zijn we al drie keer verhuisd naar een groter pand. En nog elk jaar groeien we. Vorig jaar sloten we af met een omzetgroei van vijftien procent!”

Haar onderneming begon ooit in een garagebox aan huis waar ze speeltoestellen doorverkocht. Inmiddels verzorgt het bedrijf de totale inrichting van speelplaatsen. Van het ontwerp en de aanleg van een speelplek tot het jaarlijks inspecteren en het onderhoud. Daar zit het hem nou juist in, aldus Korteschiel: “We hebben wel veertig tot vijftig concurrenten, maar die leveren meestal alleen de apparaten. Zij willen het werk er omheen niet en nemen bijvoorbeeld de oude speeltoestellen niet mee terug. Onze kracht zit hem in het luisteren naar onze klant. Willen ze bijvoorbeeld ook stoeptegels gelegd hebben? Geen probleem, dan zoek ik de samenwerking met een stratenmaker. En als een klant niet duur uit wil zijn, zal ik hem ook geen kostbare toestellen verkopen.” “Daarnaast pakken we alles aan. Als je dat doet, kom je ergens binnen. Een mooi voorbeeld is de speeltuin van Monnickendam. Daar hebben we eerst alleen reparaties uitgevoerd. Maar toen deze een tijd later hun speeltoestellen wilden vernieuwen, mochten wij dat doen.” Klanten zitten door het hele land, de opdrachten variëren enorm. “Aan het Onze Lieve Vrouwe Gasthuis in Amsterdam leverden we een kinderfietsje, waaraan een infuus kan worden gehangen. In het Safari-park Beekse Bergen maakten we een grote, kleurrijke speeltuin met alles erop en eraan.” (Zie foto).

IN DE STEIGERS

Als kroon op haar harde werk is Korteschiel vorig jaar uitgeroepen tot Beste Zaanse Zakenvrouw van 2007. Volgens de jury speelt ze in op de behoefte van haar klanten én kijkt ze actief vooruit. Een mooi voorbeeld is Steigerstad BV. Een nieuw bedrijf dat ze samen met haar man oprichtte. “Gespecialiseerd in het aanleggen van drijvende steigers in jachthavens, voor verkoop en verhuur. Als onze bedrijven kunnen samenwerken, ontstaan er ook weer nieuwe kansen voor Speelstad De Ruiter, bijvoorbeeld op het gebied van waterspeelplezier. Ik zie voor Steigerstad nog veel kansen. Dertig procent groei dit jaar zou ik heel mooi vinden.” Dat klinkt alsof werkelijk alles op rolletjes loopt. Gaat er dan nooit eens iets mis? “Natuurlijk maken we ook wel eens een foutje. Zoals bij een islamitische school. Het Mens-erger-je-niet-spel dat we op het schoolplein plakten, sloeg helemaal niet aan. Zo’n Hollands spel sprak voor deze kinderen veel minder tot de verbeelding. Ze speelden er op een hele andere manier mee. We hebben het wel laten staan, omdat het er door alle kleuren erg vrolijk uitzag. Van zoiets leer je en die ervaring neem je mee.”